**令和3年度会員増強セミナー　玉井氏講演アンケート**

・紹介のとっかかりが、良くわかりました！

・とても参考になるお話が聞けたので、参加して良かったです。今日からすぐに実践します。

・紹介を頂く、ひと工夫が勉強になりました。

・良かったです。

・人とお会いする工夫がすごいなと感じました。コロナ禍であれば、逆にお客様とのコンタクトは取りやすい時期かと思うので、自分なりにももっと工夫をしなければならないなと反省しました。

・お話が、早くて、なかなか理解できなかったです。少しは、役にたちました。

・チャット質問にご丁寧にご回答いただきありがとうございます。

紹介面談時は、明るく、お会いしていただいただけで嬉しいですという話法に共感しました。

・とても良かったです。紹介の良さを感じました。

・良かったです。勉強になりました。

・学習帳はこれから活用したいです。

玉井さんは元気の出るお話しで具体的で楽しかったし、笑えました～

きっと人柄がお客様につたわるんでしょうね！

笑顔が大事なのも再認識しました。

有難うございました。

・学習帳登録しました。時々開いてみようと思います。

玉井さんは元気でニコニコと初対面でも相手を安心させるタイプの方のように感じます。

楽しかったです。

ありがとうございました。

・ご紹介を頂いた、とか常にご紹介と言う言葉を使うという事が参考になりました。

・スケジュールの埋め方勉強になりました。

埋めにくいところからって意識してるだけで全然違ってくると思いました。紹介の話法が沢山聞けて嬉しいです。ありがとうございました。

・オンラインでの講演でしたので　内容は悪くはないと思いますが　話し方が　早かったので　聞き取りにくい時もあり　少し残念でした。

・ホームページの件、とても活用できそうでしたが、会員じゃないと使えないのかな、というところが気になりました。

非会員ですが、いつもこう言ったセミナーは役に立つのでありがたいです。

・知らない事ばかりで勉強になりました。

玉井さんのお話も勉強になりました。

なかなか紹介は難しくいつもベースの方からの紹介なのでユニットや事業所からの紹介もいただけるように頑張ります。

・紹介への拘りが聴けてよかったです。ありがとうございました。

・ご紹介頂く時の話法が大変参考になりました。有り難うございました。

・紹介を頂く上でもいろんな工夫をされているんだなと素晴らしいと思いました。どうしたら紹介頂けるんだろうと思った時この講演の事を思い出し取り組んでいこう思います。本日は貴重なお話ありがとうございました。

・JAIFAのホームページ、恥ずかしながら数える程しか入った事がありませんでした。

お客様との面談中にも使えるコンテンツが多い事を知ったので、これからは有効活用していこうと思います。

・JAIFA学習帖をもっと活用しようと思いました。

玉井さんのお話にあったことを色々実践して見ようと思います。

・営業部で玉井さんの講演を聴きました。

紹介をいただける玉井さんの魅力を感じました。

自分が素敵だと思う人の周りには、素敵な人が多いと言う言葉が、響きました。

・本日は貴重なお時間いただきましてありがとうございました。

JAIFAのアプリをもっと有効活用しようと思いました。

玉井さんのお話では顔の表情や紹介で回っていると伝えるというのはすぐに真似できることだと思ったので、今日からの営業活動に活かしたいとおもいます。

本日は本当にありがとうございました。

・JAIFA学習帳の案内頂けて良かったです。

玉井さん、

たくさんのご自分の事例をお話ししていだきましてありがとうございました。参考にさせて頂きます。

・1部は電波が悪くほとんどが聞き取れませんでした。

2部は玉井会員の講演でしたが、

外資系の紹介での成果を生み出す方法を知りたかったのですが、外資というより玉井さんのお人柄と話法で工夫して生まれている紹介なのだと思いました。真似が出来そうなところがたくさんあったので自分も取り組み、後輩たちにも伝えていきたいです。

ありがとうございました。

・第二部　ご紹介という言葉は唐突過ぎて、その前の下地のお話しが大事なんですね。話法を少練習してみます。

・第2部　ご紹介のコツがお話しの中に散りばめられていて、大変参考になりました。

・お疲れ様でした。

途中参加になってしまいましたが、

玉井さんの講話は初めから聞かせていただきました。

実際の好事例等分かりやすく、リアリティがあり、参考になりました。

お客様の事を考えの行動であれば伝わるという事。

見極めの所。

自身の気持ちの持っていきよう。

分かっているつもりでも改めて聞き勉強なりました。

ありがとうございました。

・色々な工夫されてるんだなと思いました。私も工夫して時間等工夫活動

・第２部の玉井さんの、講演については、親御さんがしっかり、保険を準備されている家は、お子さんや、またさらに末代まで続いていくと、いうのが本当に、そうだなぁと、思いました！貴重なお話、ありがとうございました。

・玉井会員の講演、とても勉強になりました。

アポの取り方、場所と時間の決め方など、お客様に負担を与えないよう工夫されているのがよく分かりました。

つねにお客様の立場になって行動や言葉選びされているので、お客様が安心して紹介できるのだなぁと思いました。

簡単ではないですが、これからは意識して活動に取り入れていきたいです。

貴重なお話、ありがとうございました。

・ありがとうございました。

JAIFAのホームページの活用少しでもできたらと思います。

玉井会員のお話し、とても努力されているんだなぁと思いました。

ご紹介いただく方を気遣い活動されてる姿に元気づけられました。

ありがとうございます。

**玉**

・大変有意義な研修でした。特に玉井さんの紹介に対するこだわりと、具体的に行っていることは、所長としてルーキーを指導する上でとても参考になりました。

別の部屋に割当てられてしまい、最初からお聞き出来なかったのが残念でしたが、その間、新卒でご入社され職域で頑張っておられる内田さんのお話もお聞きでき、それはそれで良かったのかも知れません。

運営頂いた役員の皆さま、本当にありがとうございました！

・玉井さんのバイタリティ溢れる活動が目に浮かぶお話しでした。今までは、自分から紹介依頼をしていなかったですが、トライしてみようと思いました