



Present

プレゼント

THINK OUT OF THE BOX

～発想を変えれば、未来が変わる～

特集

今まで知らなかったサーフィンの見どころを紹介!

第3回 東京五輪・パラリンピックの新競技

“波乗りの芸術”を楽しむ「サーフィン」

祝日の名称や日程変更について、今後の動向をみてみましょう

第3回 2020年に変わること

「国民の祝日」の名称と日程

2020

6

June



生命保険の
学習サイト
JAIFA学習帖
ご活用ください



『Present』6月号は、
スマートフォンでも
読むことができます。



日本を
もっと元気よく

JAIFAはこれからも、
全国の被災地支援に
取り組んでいます。

愛

のドリーム募金
創設25周年記念

1月31日 生命保険の日 全国一斉贈呈式 活動報告

「未来ある子どもたち」のために、全 54 地方協会が一丸となり一斉贈呈いたしました!!

全国から喜びの声が届いています!

平成7年よりスタートした「愛のドリーム募金」は、公益法人事業の社会貢献活動の基本柱として地方協会毎の活動が定着している中、更に「愛のドリーム募金」の拡充と活動の周知をはかるため、毎年、生命保険の日(1月31日)に併せて「愛のドリーム募金」贈呈式を全国地方協会にて一斉に挙行していく活動を取り入れました。初回となった昨年度は、愛のドリーム募金創設25事業年目を迎えるにあたり、「愛のドリーム募金創設25周年記念“1月31日生命保険の日”全国一斉贈呈式」と題し、全54地方協会が一丸となって、「未来ある子どもたち」のために活用いただくため、各都道府県社会福祉協議会へ寄付金を贈呈し支援を行いました!本来であれば2020年静岡年次大会会場にて活動報告予定でしたが、急遽中止(延期含む)となりましたため、皆様にこの誌面を通し各ブロックごとに活動報告を紹介させていただきます。

関東甲信越ブロック



茨城県協会



栃木県協会



群馬県協会



新潟県協会



長野県協会



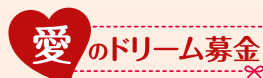
山梨県協会

今年度以降も、毎年“1月31日生命保険の日”に全国一斉贈呈式を継続してまいります!



一人ひとりの協力で
永続的社會貢献活動を続けていきましょう。

公益社団法人 生命保険ファイナンシャルアドバイザー協会
理事長 石井 清司



累計総額 **5億 4,715万 8,431円**

令和2年度募金現在額は4万2,633円です(令和2年4月30日現在)

「JAIFA学習帖」充実のコンテンツ(内容)紹介

毎月月初にコンテンツが追加更新されていきます。

ホーム画面をスマホにお気に入り登録すればさらに便利!



JAIFA学習帖

新コンテンツ

生保セールスに役立つ記事

保険・金融業界や税務、社会保障制度などについての旬な情報を、税理士や社会保険労務士などの士業やFP、各界のジャーナリストなど専門家が執筆しています。原則、**毎週月曜日に掲載**します。

- お客様訪問時の話題に
- ニーズを訴求する時に
- 朝礼のネタに

リニューアル

映像で学ぶ生命保険提案

相続、法人・個人への生命保険の提案を学べるツールです。

学習できる主な項目

- 相続の基礎
- 法人の基礎
- 法人への提案
- 個人への提案

① 相続の基礎	② 法人の基礎	③ 法人への提案	④ 個人への提案
① 相続の基礎	② 法人の基礎	③ 法人への提案	④ 個人への提案
① 相続の基礎	② 法人の基礎	③ 法人への提案	④ 個人への提案
① 相続の基礎	② 法人の基礎	③ 法人への提案	④ 個人への提案
① 相続の基礎	② 法人の基礎	③ 法人への提案	④ 個人への提案

過去の記事も こちらから見られます。



毎月月初にコンテンツが 追加されていきます。

- 映像で学ぶ“生命保険提案”
6月追加予定:【個人への提案】学びなおし! 相続の知識(民法編)
- リーフレットで学ぶ“保険提案”
(生命保険提案、相続・法人の自学自習用のリーフレットです)
6月追加予定:法人No.01 生命保険は商品によって、決算書への影響が変わってくることはご存じですか?
- “映像ライブラリー”で調べよう
(相続・法人の基本用語を映像で解説。実践に使えるヒントが盛り沢山です)
6月追加予定:【法人】高額療養費制度とは

新コンテンツ

定期保険・第三分野保険の 保険料経理処理の改正について

2019年6月の法人税基本通達の改正について解説しています。

学習できる主な項目

- 解約返戻率の区分ごとの経理処理の具体的取扱いを事例を使って図表でわかりやすく解説しています
 - ・ 経理処理の基本ルール(令和元年7月8日以降)
 - ・ 最高解約返戻率50%以下および50%超85%以下
 - ・ 最高解約返戻率85%超
- 元大手生命保険会社勤務の税理士が通達改正についての解説をしています



あなたの会費で
制作しております



まだご登録いただいていない会員は、
今すぐご登録ください。

JAIFA学習帖



※注意

「JAIFA 学習帖」のコンテンツは、知識習得を目的としていますので、生命保険の募集等には一切使用できません。

マダム晶子の九性気学で 今日から開運

今月の
運勢

2020 年 6 月節
6.5 ▶ 7.6

自然界の森羅万象を九つの氣に分類している九性気学。人は、生まれたときの「氣」によって、九つの性に分けられます。「氣」は生まれ年ごとにより違い、それによって「本命性」が決まります。運勢に影響を与える本命性を知って、あなたの潜在力を活かしませんか？
※開運方位は自宅からみた吉方位になります。

一 白水性

昭11・20・29・38・47・56・平2・11

今月は待望の盛運に入り、自分の思う展開が期待できる時。あなたの考えや行動も的確で、その上取り巻く周囲の状況も最高の時です。ビジネス運は奉仕の心で周りに接しましょう。奉仕は種まきです。何事にも迷わず、一途に周りに尽くすこと。金銭運は営業利益がアップしています。社交運もお誘いの多い時です。

開運★西吉方位～ごく近くで営業活動を。
(大きな商談が舞い込みそう、金銭運が良い)

二 黒土性

昭10・19・28・37・46・55・平元・平10

発展の機運にのり、元氣良く活動できる1ヵ月です。しかし今月はことのほか、あなたは欲張りですから、落ち着いて行動しましょう。運氣はまだひ弱ですからできるだけ慎重にね。ビジネス運は取り巻く周囲の状況が良いので、協力をしていただきます。金銭運は営業利益に繁栄する動きになるでしょう。社交運は再会あります。

開運★東北吉方位～この友や知人を訪ねて。
(良い紹介はなしに出会う、美味しいものに縁)

三 碧木性

昭18・27・36・45・54・63・平9

物事が成就できる場所で過ごす1ヵ月。しかし、あなたの考え方や行動はピンボケになりそうです。自分の気持ちは抑えて行動しましょう。ビジネス運は良い状況になりそうですが見過ごしやイメージミスで良い結果になりません。金銭運はマイナスの出銭が多いです。社交運はすべてのことに邪魔が入るので現状維持。

開運★西南大吉方位～吉方位で開運祈願を。
(けじめが付いて紹介の話を引き出せる)

四 緑木性

昭17・26・35・44・53・62・平8

運勢階段の最上階で過ごす今月は、気持ちも慢心気味になりますが、現状維持を基本にして行動しましょう。あなたを取り巻く周囲は最高ですから、周囲との連携が大事です。ビジネス運は足許を固めて自分の内面の強化を図り、内輪を大事に見直しましょう。金銭運は営業利益はアップです。社交運は人気も上昇中です。

開運★西南のごく近くで営業活動を。
(人脈に恵まれ、新しい出会いがある)

五 黄土性

昭16・25・34・43・52・61・平7

今月のあなたは活動的で、前半で渋滞した気も解消し、新たなエネルギーを出していきそうな強いパワーを秘めています。「動いて、動いて」がテーマの今月ですから、計画的に活動をしてください。ビジネス運は天も味方の時ですから取りこぼさないようにしましょう。金銭運は良好。社交運は奉仕を心がけて成功します。

開運★東北吉方位～ここで飲食や商談を。
(食事やお茶が一役買ってくれる吉方位)

六 白金性

昭15・24・33・42・51・60・平6

運氣は一休みしたくて、なかなか仕事モードには切り替えられない時です。自分の行動や考え方も取り巻く周囲もピン外れです。今月は現状維持を守る事が大事です。ビジネス運は来月の備えをしっかり計画表にしましょう。そうすることで、力が出せるようになるはず。金銭運、社交運共に良くないので現状維持です。

開運★東北吉方位～ここで営業活動を。
(営業利益の種が舞い込む、知人友人の交流)

七 赤金性

昭14・23・32・41・50・59・平5

変化を望み変身をしたい時です。今月のあなたは一気に流れを変えて行動に移したいと願っています。ちょっとひと呼吸おきましょう。折角積み上げた陽の気がたちまち陰の気になり、良い状況を生み出せません。ビジネス運は現状維持を守ること。金銭運は良くないので、貸し借りは控えましょう。社交運は情に負けないことが求められます。

開運★南吉方位～ごく近くで活動を。
(組織や身内からの支援が期待できそう)

八 白土性

昭13・22・31・40・49・58・平4

離合集散の1ヵ月。幸い自分の気も取り巻く周囲の状況も最高に良い時です。今まで努力を重ねてきたあなたは、周囲から認められて評価される時です。反面、秘密や隠し事は発覚する恐れがあるので、用心して行動すること。ビジネス運は再会や旧知の知人などを訪問してみましょう。金銭運は現状のまま。社交運は復活に期待あり。

開運★東北吉方位～ここで商談や飲食を。
(良い変化ができる、営業利益に繁栄する)

九 紫火性

昭12・21・30・39・48・57・平3・12

気力も体力も消耗して入る運氣は低迷しています。やる気が起きないので自然と収益にも響くという状況になりそう。無理をしないで、心身を立て直して次への準備をしましょう。ビジネス運は古い顧客名簿などのチェックや見直しなどの点検をして、次月への備えをすること。金銭運、社交運共に良くないので現状維持です。

開運★東吉方位～近くを散歩程度、買物等。
(母親、妻、中高年の女性から支援を得られる)

マダム晶子

平成6年、鑑定士および講師の資格取得。同年中華民国星相学会の永久会員となり、易学のプロとして世界で通用する資格も取得。現在、企業講演、鑑定、月刊誌への執筆、ラジオ、テレビ、セミナー教室等で活躍中。著書に「人生を変える幸せの占い革命」「もっと幸せになれる九性気学」、作詞「ジョー・ホルズの街」 ネット上でマダム晶子に出会えます！
マダム晶子開運塾（（株）オフィス陽）〒180-0021 東京都武蔵野市桜堤1-1-7-102 TEL & FAX : 0422-53-8733 <http://www.akiko-kaiun.jp>

CONTENTS

マダム晶子の九性気学で 今日から開運

- 02 特集
第3回 東京五輪・パラリンピックの新競技
“波乗りの芸術”を楽しむ
「サーフィン」
- 06 第3回 2020年に変わること
「国民の祝日」の名称と日程
- 08 第62回 ゼロから学ぶ税金講座
相続税それとも贈与税? (後編)
- 10 第210回 ありがとう生命保険
～中学生作文コンクール入賞作品より～
「金庫の中身」
千葉県 千葉市立緑町中学校 2学年 三浦 悠誠
- 12 第39回 社会保険 Q&A
75歳からの公的医療保険
- 13 第99回 桐生純子の愛され方
コミュニケーション術
【素敵な人になるヒント】
～落ち込み気味の気持ちを回復する方法～
- 14 第108回 心のかけはし
究極のプラス思考で工夫と努力を重ねる
自分の人生を豊かに彩る
たくさんの出会いに感謝
- 18 第111回 思わず伝えたい！
お金にまつわるエトセトラ
4月から民法改正で敷金のルールが変更
- 19 第30回 想いをつなぐ
「リレー・フォー・ライフ・ジャパン
2019 とまこまい」に参加しました
- 20 第29回 JAIFA VOICE
公益組織会員として、
誇り高い居場所となる JAIFA でありたい

Present

「Present」の語源には
「現代・今」という意味があります。
一人ひとりの大切な今日に
感謝の気持ちを込めて「プレゼント」を贈ります。

Japan Association of Insurance and Financial Advisors

公益社団法人

生命保険ファイナンシャルアドバイザー協会

【JAIFA (ジェイファ)】とは

生命保険の知識の向上と一般消費者の
利益保護を図り、国民生活を守るため、
公正・適正な業務の運営を目的とした
生命保険募集人の公益団体であり、
生命保険ファイナンシャルアドバイザー
として活動しています。

本誌をお開きいただきましてありがとうございます。
当協会は、公益法人として、広く国民消費者の皆様に
広報誌をお手に取っていただき、
お役に立てただけですよう発信しております。

本誌に対しまして
ご意見、ご感想を
お寄せください。

JAIFA 広報誌「Present」編集部 行
FAX 03-3241-0314

E-mail info@jaifa.or.jp

© 公益社団法人 生命保険ファイナンシャルアドバイザー協会教育委員会



※ 2020 年の Present は、地球環境の保全保護を
考慮し、大豆油から作られたソイインクと適
切に管理された森林から出された FSC の製品
を使用しています。

特集

東京五輪・パラリンピック の新競技

第 3 回

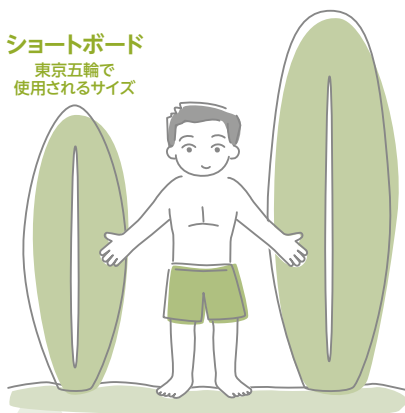
波乗りの芸術を楽しむ 「サーフィン」

東京五輪の新種目を紹介するこのコーナー。
今回は若者ばかりだけではなく、幅広い年齢層で
楽しむ人も多いサーフィンの魅力をお届けします。
波の力が足もとのボードから一体感となつてつたわり、
バランス感覚とともに楽しめるこの新競技。
ルールといわれるエピソードを交えてご紹介します。

ロングボード

ショートボード

東京五輪で
使用されるサイズ



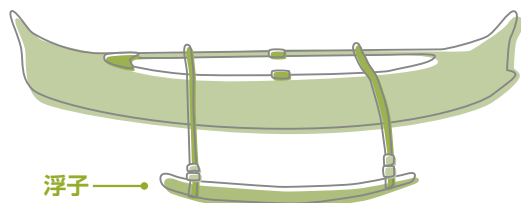
漁としての波乗り技術が サーフィンへ進化？

最初はサーフィンの歴史から見ていきま
しょう。スポーツとしてのサーフィンの
始まりは、古代ポリネシア民族の生活様
式と関係があったのではないかといわれ
ています。15世紀半ばころから始まった
大航海時代よりも以前に、古代ポリネシア
民族は高度な航海術を持っていました。そ
の中のひとつが「アウトリガーカヌー」を
使った漁です。

このカヌー

は、本体の片
側にカヌーの
安定性を維持
するために浮
子が付いてお
り、転覆に強
いという特
徴を持ってい
ます。この
カヌーを使っ
て、人々はサ
ンゴ礁の外へ

■アウトリガーカヌー



近代サーフィンはハワイから

近代サーフィンの基礎を作ったのは、
デューク・カハナモクです。「近代サーフィ
ンの父」とも呼ばれるハワイ出身のデュー

漁に出かけていきました。そして、漁から
の帰りは必然的に海岸に押し寄せる波に乗
る形となります。このときの「波乗り」の
テクニックが娯楽として進化し、カヌーは
小さくなり、後に「オロ」などと呼ばれる
サーフボードの原型ができ上がったのでは
といわれています。

クは、サーファーでありスイマーでした。1912年ストックホルム五輪のアメリカ代表として100メートル自由形に出場すると、金メダルを獲得して注目を浴びます。その後、世界各地での水泳大会に招待され、機会があれば招かれた国々でサーフィンを披露し普及に務めました。

近代のサーフィンはこうして世界各地に広がり、ハワイ、カリフォルニアを中心にサーフィンクラブが組織され、それぞれ個性的なサーフィンスタイルができあがったのです。

日本のサーフィンは？

日本でのサーフィンは、太平洋戦争後の1960年ころ、日本に駐留したアメリカ兵が、神奈川県や千葉県の海岸で、サーフィンをしているのを見た地元の少年からでした。少年らが、サーフボードを模倣した「フーロート」と呼ばれるボードを手作りして、サーフィンを始めたのがきっかけではないかといわれています。

1965年には、日本サーフィン連盟が

発足。翌年1966年7月には、サーフィンの第1回全日本選手権が行われ、その後も多くのサーファーを輩出しています。

競技としてのサーフィンの種類は？

サーフィンは、サーフボードの大きさによって「ロングボード」と「ショートボード」に分けられます。古くからあるのは、長さ9フィート（約274センチメートル）以上のロングボードですが、東京五輪で行われるのは、長さが6フィート（約183センチメートル）前後のショートボードを使った競技です。ショートボードは、ボードの先が尖った形状で、細かなターンがしやすいのが特徴です。それまでは、どちらかといえば平面的な動きが中心だったサーフィンに縦の動きが加わり、より立体的な技が可能になっています。

競技方法や採点方法は？

サーフィンは、波を乗りこなすテクニッ

クを競い、その技の難易度やスピード、独創性などをジャッジする採点競技。

1ヒート（試合）は約20〜30分で、そのときの波の状態など、コンディションによって変更されます。選手は、時間内に25本までライディング（波に乗ること）することができ、その中で点数の高い2本の合計得点で勝敗が決まります。

ヒートではまず、4、5人の選手が競う予選があり、それを勝ち抜いた選手が本戦に進みます。本戦では2人の選手が1ヒートを行い、勝者を決めます。

競技の見どころは？

“波”という自然を相手に繰り広げるサーフィンでは、風の強さ・向き、潮の干満などによってコンディションが変わります。同じ波は二つとないことから、いかにしていい波をつかむのか。状況判断はもちろんのこと、ある意味では運を味方につけることも大切な競技といえるかもしれません。得点は、5人のジャッジが一つひとつのライディングを採点します。

採点基準は、波に乗るうまさやベースに、技のスピードや力強さ、流れはもちろん、積極性・難易度・革新性なども採点要素に含まれます。

技には決められた点数はなく、1回のライディングの中で披露される、パワーやテクニックなど、技の要素を総合的に判断して得点が加算されます。そのため、選手は多くの波に乗ることや、たくさんさんの技を繰り出すことよりも、技の質を高める波を慎重に狙います。

「エアリアル」（エアー）と呼ばれる、波を駆け上がって宙に舞い、体勢を崩さずに着水する高度な技は高得点に。

また、サーフィンの中で最高の技は、チューブ状の波の中に入りライディングする「チューブライディング」ですが、これもテクニックや完成度によって得点は変わります。

このような技を連続的に披露できると、ジャッジの印象も良くなり高得点が出る可能性があります。一つひとつの技も大切ですが、技の組み立て方にも注目してみましょう。

■エアリアル (波を駆け上がり宙を舞う)



サーフィンの強豪国は？

サーフィンの歴史の長いアメリカやオーストラリアが、サーフィン競技の強豪国といわれ、主要な大会では常にトップクラスの成績を収めています。

一方では、ブラジルが急速な成長を遂げています。サーフィンはサッカーに次ぐ人気スポーツで、「ブラジルアン・ストーム」などとも呼ばれて、中南米におけるサーフィンをリードしています。

日本人選手では、日本サーフィン連盟を中心に、2020年は71名の強化指定選手が選ばれました。男女ともに、世界選手権

競技会場は？

で実績のある実力派の選手が揃い、注目が集まります。

サーフィン競技の会場は、千葉県・一宮町の釣ヶ崎海岸を予定。ここは日本でも有数のサーフィンポイントで、波の質が良いことで知られています。

自然の中で行われるサーフィンは天候の影響も受けやすく中断することもしばしば。自然に立ち向かって華麗でダイナミックな技に挑むサーファーたちの演技に注目しましょう。

■チューブライディング (チューブ状の波の中に入りライディングする)





Column

1 あの有名な探検家が、サーフィンを絶滅させた!?

イギリス人の探検家ジェームス・クックは、ヨーロッパ人で初めてサーフィンを目撃した人物として知られています。クック船長は、タヒチとハワイでサーフィンの様子を見て、航海日誌に書き残しました。しかし、この発見によって島々にキリスト教の宣教師が移住するようになると、様相が変わりました。布教にあたって、ポリネシアの文化は野蛮だとしてサーフィンを禁止し、サーフボードを取り上げて焼いてしまったといえます。これによって、ポリネシアのサーフィン文化は、いったん終焉を迎えたのです。再びサーフィンが復活したのは 20 世紀のはじめころのハワイでした。理由は不明ですが、ワイキキ海岸だけはサーフィンが黙認されたといえます。これがきっかけになり、ハワイの人だけでなく、移住した人もサーフィンを楽しむようになりました。

2 サーフィンの“優先権”とは

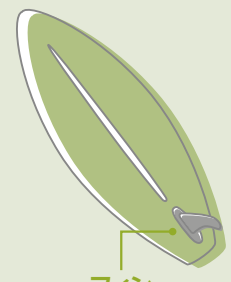
サーフィンでは、基本的に一つの波に乗れるのは一人だけ。崩れる直前の波の頂点を「ピーク」といいますが、このピークに最も近いポジションにいる人が、その波に乗る権利を持ち、これを「優先権」と呼びます。技に有効な波をつかむためには、この優先権を取ることでできるポジションを確保するのが重要です。

もしも、優先権を持った選手の妨害をした場合には、減点のペナルティーが課せられます。とはいえ、優先権があるにも関わらず波に乗らなかったり、波に乗るためのパドリングをやめると、優先権はなくなってしまいます。

そのため、パドリングを開始する素振りを見せてやめてみたり、波に乗るふりをして実際には乗らなかったりなど、海の中での選手同士の駆け引きもあるようです。

3 サーフボードに大切なあるものとは?

サーフボードで華麗な技を繰り出す選手たち。ボードに乗ってバランスを取るだけでも大変なことに思いますね。実はサーフボードには大切な役割をする、ある物が付いています。それが「フィン」です。フィンはサーフボードの裏側についているもので、イルカの背びれのような形をしています。基本的な機能は、ボードに安定性をもたせること。さまざまなサイズ、形、素材のものがあ、ボードに装着される本数も 1 ～ 4 本とさまざまです。その形状や本数により、直進性や回転性、安定性などに特徴があります。



(サイズ・形・本数はさまざま)

2020 第3回 年に 変わること

「国民の祝日」の名称と日程

日本の法律や制度は今年、大きく変わります。
5月号の「パートタイム・有期雇用労働法」に続いて今回ご紹介するのは
「国民の祝日」。馴染みの祝日の名前が半世紀ぶりに改称され、
今年は夏の祝日も日程が変わります。日本で生活する全ての人に関わる
「祝日」の変更点を把握しておきましょう。

2020年は日本の祝日の転換期

「自由と平和を求めてやまない日本国民
は、美しい風習を育てつつ、よりよき社
会、より豊かな生活を築きあげるために、
ここに国民こぞつて祝い、感謝し、又は
記念する日を定め、これを『国民の祝日』

と名づける。」

これは「国民の祝日に関する法律」の
第1条に記された条文です。現在、日本
では年間16日の祝日があるがその意義とともに
定められています（図表1）。

ちなみに欧米諸国の祝日数をみてみる
と、フランスやドイツは11日、アメリカ
は10日、イギリス（イングランド・ウェー
ルズ）に至ってはわずか8日しかなく、
日本は先進国のなかでも祝日が多い国だ
といえます。

「国民の祝日に関する法律」には「祝
日が日曜日になる場合はその後の最も近
い平日を振替休日とする」とことや「前後
を国民の祝日に挟まれた平日は休日とす
る」といったルールも規定されています
が、2020年は一部の祝日の「名前」
と「日程」が大きく変わります。

慣れ親しんだあのイベントも 改称に

前述の図表1には、見慣れた「体育の
日」が無いことに気がついたでしょうか。

図表1 ■法律で定められた国民の祝日

名称	日付	意義
元日	1月1日	年のはじめを祝う。
成人の日	1月の第2月曜日	おとなになったことを自覚し、みずから生き抜こうとする青年を祝いはげます。
建国記念の日	政令で定める日	建国をしのび、国を愛する心を養う。
天皇誕生日	2月23日	天皇の誕生日を祝う。
春分の日	春分日	自然をたたえ、生物をいつくしむ。
昭和の日	4月29日	激動の日々を経て、復興を遂げた昭和の時代を顧み、国の将来に思いをいたす。
憲法記念日	5月3日	日本国憲法の施行を記念し、国の成長を期する。
みどりの日	5月4日	自然に親しむとともにその恩恵に感謝し、豊かな心をはぐくむ。
こどもの日	5月5日	こどもの人格を重んじ、こどもの幸福をはかるとともに、母に感謝する。
海の日	7月の第3月曜日	海の恩恵に感謝するとともに、海洋国日本の繁栄を願う。
山の日	8月11日	山に親しむ機会を得て、山の恩恵に感謝する。
敬老の日	9月の第3月曜日	多年にわたり社会につくしてきた老人を敬愛し、長寿を祝う。
秋分の日	秋分日	祖先をうやまい、なくなった人々をしのぶ。
スポーツの日	10月の第2月曜日	スポーツにたししみ、健康な心身をつちかう。
文化の日	11月3日	自由と平和を愛し、文化をすすめる。
勤労感謝の日	11月23日	勤労をたっとび、生産を祝い、国民たがいに感謝しあう。

「体育の日」は、2020年から「スポ
ーツの日」に改称されました。

そもそも「体育の日」とは「スポー
ツにたししみ、健康な心身をつちかう」こ
とを目的として1966年に制定された
祝日です。一部の祝日を特定週の月曜日
にして連休を増やす「ハッピーマンデー

制度」により2000年から10月の第2月曜日と指定されていましたが、制定当初の日付は10月10日。これは1964年の東京オリンピックの開会式の日であり、「体育の日」は国際的な競技大会の成果を記念するものでもありました。

そして制定から半世紀以上が経ち、東京で再びオリンピックが開催されるのを機に、世界的に使われている「スポーツ」の名を用いてその価値を世界と分かち合おうという意見が浮上しました。

その結果として「国民の祝日に関する法律の一部を改正する法律」が2020年1月1日に施行され、「体育の日」は史上初となるカタカナ名の祝日「スポーツの日」へと生まれ変わったのです。

また、祝日の名称変更に合わせて、「国民体育大会（国体）」も「国民スポーツ大会」へと名称変更が決まっています。

オリンピック延期により 祝日を調整していく方向へ

2020年の祝日に関するもう一つの

大きな話題が、祝日の移動です。「平成三十二年東京オリンピック競技大会・東京パラリンピック競技大会特別措置法（以下、特措法）」により、今年に限り「海の日」は7月23日、「スポーツの日」は7月24日、「山の日」は8月10日に移動します（[図表2](#)）。

この特措法の目的は、東京オリンピック開会式の前日と当日、閉会式の翌日に祝日を設けて「大会の円滑な準備及び運営に資する」ことでした。しかし、2020年度の東京オリンピック・パラリンピックは世界的に猛威を振るう新型コロナウイルス感染症により延期が決定。特措法の目的は失われてしまいました。

祝日の移動が形骸化したことで、日程は元に戻ってしまうでしょうか。

今回の特措法は2018年6月に施行済みのため、本来の日程に戻すには再び法改正が必要になります。また、今から本来の日程に戻してしまうと、すでに世間に出回っているカレンダーの表記と異なり大混乱が予想されるため、今年の祝

日移動はそのまま維持されます。

それでは、来年はどうなるでしょうか。祝日移動は大会の円滑な運営の支援が目的なので、来年も移動が行われます。

延期後の大会日程は2021年7月23日から8月8日となりました。土日を含わせて開会式の前後は4連休、閉会式の前後は3連休となるように、7月22日を海の日、23日をスポーツの日。そして8月9日を山の日とする方向で現在調整が進められています。（2020年4月27日時点。）

図表2 ■ 2020年の祝日移動

日	月	火	水	木	金	土
7月19日	20日 海の日	21日	22日	23日	24日 五輪開会式	25日
26日	27日	28日	29日	30日	31日	8月1日
2日	3日	4日	5日	6日	7日	8日
9日 五輪閉会式	10日 山の日	11日	12日	13日	14日	15日

日	月	火	水	木	金	土
10月11日	12日 スポーツの日	13日	14日	15日	16日	17日

税金講座

相続税それとも 贈与税？（後編）



B 前回の話では、死亡保険金は相続財産ではない、でも相続税の課税対象になる、ということでした。

A そう、死亡保険金は受取人が保険会社から受け取ったもので、死亡した人——被相続人——から引き継いだ財

産ではない。もともと保険金は被相続人のものではなく、受取人のものなんだ。専門的な言葉では、「保険金は相続財産ではなく、受取人の固有の財産である」というよ。

B なるほど。でも、それならどうして相続税の対象になるのですか。

A 親が生命保険に加入していて、子どもが受取人、というケースで説明すると、親が死亡して子どもが保険金を受け取れたのは、親が保険に加入して保険料を払っていたからだ。すなわち、親が払った保険料が保険会社を通じて保険金として子どもに移転したと、税務当局は考えるんだ。もちろん、払った保険料よりも保険金のほうが多額であることが多いだろうけれどね。

B 間接的に親から子どもに財産が移ったと考えるのですね。

A そういうことだね。相続人である子どもなどが受け取った場合だけでなく、前回のクイズのように、離婚した

元配偶者や相続を放棄した遺族など、相続人でない人が受け取った場合も同じことだよ。

B 相続人でない人が受け取った場合も贈与税ではなく相続税がかかる、ということでしたね。どうして贈与税ではないんですか。

無償での財産の移転に課税



A 相続税も贈与税もある人から別の人に財産が無償で移転した際にかかる税金なんだ。

B 無償で移転した場合、ですか。

A ただではなく、お金を払っている場合は譲渡ということになり、所得税の対象になる。ただで財産をもらった場合、つまり贈与や相続の際には贈与税や相続税の対象になる。財産の移転の際にかかるという点では贈与税も相続税も同じなんだ。

B 違いはなんですか。

A 違いは財産の出し手が生きているかどうかだ。死亡した人から生きている人に財産が移転した場合は相続税、生きている人から生きている人に財産が移転した場合は贈与税の対象になる、ということだよ。

B なるほど。たとえ財産をもらった人が相続人でなくても、あげた人が死亡しているのであれば、贈与税ではなく相続税、ということですか。

A そういうことだね。離婚した元妻は相続人ではないけれど、元夫が死亡したことにより保険金を受け取ったわけだから、死亡した元夫から元妻にお金に移ったとみなされて相続税の課税対象になるんだ。

死亡したか生きているか



B そうすると、死亡保険金を受け取った場合は、受取人がだれであっても相続税の対象になる、ということだ。

すね。

A 契約者、すなわち保険料を払っていたのが被保険者で死亡した場合はね。契約者が被保険者でない場合は贈与税の対象になるケースもあるよ。

B どういうことですか。

A 先ほど説明したとおり、生きている人から生きている人に財産が移転した場合は贈与税の対象だ。死亡保険金を受け取っても、その保険料を払っていた人が生きている場合は、相続税ではなく贈与税の対象になる。

B どういうケースですか。

A たとえば、父親が母親を被保険者として保険を契約し、父親が保険料を払っていて、受取人は子ども、というケースだよ。母親が死亡して子どもが保険金を受け取った。このとき、保険料を払っていた父親は生きている。生きている父親から子どもに財産が移転したとみなされて、贈与税の対象になるんだ。

B 保険料を払った人が生きているか死んでいるか、それが問題ということですね。

A このことは、図表のような形でよく説明されているけれど、ポイントは保険料を負担している契約者が被保険者と同一かどうか、という点なんだ。同一なら、保険料負担者が死亡したことにより保険金が支払われるし、同一でなければ保険金が支払われても、保険料負担者は生きている、ということだからね。

図表■契約者形態により異なる死亡保険金への課税

契約者 (=保険料負担者)	被保険者	保険金受取人	課税対象になる税金
A	A	B	相続税
A	C	B	贈与税

ありがとう生命保険

210

このコーナーでは、「わたしたちのくらしと生命保険」をテーマにした公益財団法人生命保険文化センター主催による第57回中学生作文コンクールの入賞作品をご紹介します。

優秀賞

金庫のの中身

千葉県千葉市立緑町中学校 二年生 三浦悠誠



「ちょっとこっちに来て。覚えていてほしいことがあるから。」

とある日、母に呼ばれ僕は二階へ行きました。すると両親そろって、家の金庫の前で座っています。

「仮の話だけど、お父さんとお母さんだけで出掛けて二人とも事故に遭って死んだり、話せないほどの状態になったら、連絡してほしいところがあるの。もしもの場合に備えて生命保険をかけなおしたけど、肝心の手続きについて保険会社に連絡する家族が親以外に必要なってね。」

と母が言いました。

金庫には、生命保険証券と代理店の人の名刺がありました。弟には内緒で僕だけが知る、特別でとて

も大事な任務だと思いました。

しかし、病院に行くとき受付で見せる保険証と何が違うのか、連絡したらどうなるのだろうか、わからないことが浮かんでは消えました。

「わかった。」

と返事をしたきり、いつしか忘れていました。今回、作文の募集一覧で生命保険の文字を見て、金庫に入れるほどの秘密を僕も知りたいと思い調べてみることにしました。

高校進学、一人暮らし、結婚、家族が増えるなど、将来のイベントにはお金が必要です。高校進学にしても具体的な選択肢で金額も変わること、計画通りにいかないリスクに備えて生活を守る、と知ること

から僕の生命保険学習は始まりました。健康保険被保険者証や祖父の年金は公的保障で、僕が任命された金庫の秘密は私的保障だと理解していききました。両親のケガや事故というイベントは、起きてほしくないけれど発生するリスクがあります。また、祖父の年金も両親や未来の自分の給料から徴収、運用され、祖父が生きている間、安心と安全な生活を守ります。リスクに遭遇していない人が、お金を出し合うことで各々の負担が減ることは、公的保障と同じです。しかし、私的保障は公的保障に比べ、一人ひとりの生き方や価値観がより反映されるものだと思います。イベントの種類はある程度同じであっても、発生の時期、何をどのくらい重要と考えるのか、そしてそのとき自分を取り巻く環境や人間関係がどうかによって、優先順位は変わってきます。両親だけの外出も自分が中学に入ってからのもので、それまでは一緒に出掛けていました。母が生命保険を見直したのも、今の家族の生活や自分たちの成長を考えて、選択しなおしたのだと思います。生命保険を見れば、その人の価値観や将来への希望や理想がわかりそうです。生命保険は、生活設計というように自分と向き合うきっかけになり、将来にわたる安心をくれるものだと思います。金庫で守る理由は、お金が支給されるほかに、両親の未来への思いがつまっ

新刊のご案内

「生命保険と税金の知識」 「ライフプラン情報ブック」の改訂版と 「備えあれば保険あり」【'19～'20 年度版】 ができました！

「生命保険と税金の知識」は生命保険に関する税金について知っておきたい事柄を、具体的な計算事例などを用いて解説した小冊子です。今回の改訂では、2020年の所得から実施される「給与所得控除・公的年金等控除の引下げ」、「基礎控除の引上げ」（所得税改正）など税制改正のポイントをまとめたページや、所得税・相続税・贈与税の基本的な仕組みを確認できるページを新設しています。

「ライフプラン情報ブック」は、生活設計を立てる上で必要となる基本的な考え方や参考情報をまとめた小冊子です。結婚、教育、住宅取得、老後など様々な経済的準備に関するデータが満載です。今回の改訂では、「幼児教育の無償化」、「年金生活者支援給付金」などの解説を追加しました。

両冊子とも B5 判・60 ページ（オールカラー）
1 部 200 円（税込・送料別）

* * *

「備えあれば保険あり」は、上記の 2 冊子に加え、「ほけんのキホン」、「ねんきんガイド」、「遺族保障ガイド」を専用のカバーケースに収納したものです。

B5 判・小冊子 5 冊セット 1 セット 1,000 円（税込・送料別）



お申込みは生命保険文化センターホームページ
(<https://www.jili.or.jp/>) でどうぞ。
スマートフォンからは QR コードのご利用が便利です。

大切なものだからと感じました。保険は目に見えない商品で、もしもの出来事も今ではない未来のことを想定しているので文字だけを追って理解しようとするのが難しいと思います。けれど自分の生活を思い返すとそれは日常でもあります。例えば、「早く寝なさい。」「気を付けていってらっしゃい。」などの毎日の言葉はリスクをさけるためのものです。より大きくて生活が激変するようないリスクが起こりうるから、人々は生命保険で備えるのだと思います。両親の言葉と金庫の紙に守られている僕も、自分ながらライフコースを選択できるよう自分と向き合っています。

Q & A

第39回

75歳からの公的医療保険

保険の被扶養者であり続けるという選択肢はありません。保険料も年金から天引きで徴収されます。ただし、ご質問のケースのように75歳になるまで健康保険の被扶養者となっていた場合は、保険料が大きく軽減されることになっています。

被扶養者だった人は保険料軽減

日本の公的医療保険には、健康保険や国民健康保険、共済組合などがあります

Q 40代の会社員です。現在、同居している父（74歳）は私の健康保険の被扶養者になっていますが、75歳になると後期高齢者医療制度の対象になると聞きました。私の健康保険の扶養から外れてしまうということなのでしょうか。その場合、新たに保険料負担が生じることになるのでしょうか。

A 75歳になると、すべての人が後期高齢者医療制度の対象になります。いわば強制的に後期高齢者医療制度の被保険者とされ、75歳以降も引き続き健康

が、これらとは別に後期高齢者医療制度という高齢者専門の医療保険があり、75歳以上の人は一律、その対象とされています。すなわち、それまで健康保険の被保険者や被扶養者だった人も、国民健康保険の被保険者だった人も75歳になればそれらの被保険者や被扶養者の地位を外れ、必ず後期高齢者医療制度の被保険者になります。

後期高齢者医療制度にも当然、保険料があります。ご質問のようにそれまで健康保険の被扶養者だった場合は、被扶養

者分の保険料の負担はなかったわけですが、75歳になったことで保険料負担が生じるようになります。

後期高齢者医療制度の保険料は「均等割額」と「所得割額」から構成されます。均等割額は所得などに関係なく1人当たりいくら、と決められた頭割りの額で、都道府県により異なり、東京都の場合、年額44100円（2020年度）です。所得割額は、住民税の計算における一定の所得金額に応じて計算されるもので、その率は8・72%（2020年度の東京都の場合）となっています。ただし、それまで被扶養者となっていた人については軽減措置があります。ま

Profile

武田祐介

社会保険労務士、
1級ファイナンシャル・プランニング技能士
ファイナンシャル・プランナーの教育



研修、教材作成、書籍編集の業務に長く従事し、2008年独立。武田祐介社会保険労務士事務所所長。生命保険各社で年金やFP受験対策の研修、セミナーの講師を務めている。

公式HP <http://www.officetakeda.jp/>

桐生純子の愛され力

コミュニケーション術

Vol.99

～素敵な人になるヒント～

落ち込み気味の気持ちを回復する方法

初夏の陽射しがまぶしい季節になりますね、お元気にお過ごしですか!? ここ数カ月、世界中が大きく揺れていて、今までの人生の中で、自分でも想定していなかったような出来事に気持ちがふさいでしまっている人はいませんか? 今回は、そんな目には見えないモヤモヤを自分から切り離す方法をお伝えしましょう。やり方はとても簡単です。① A4 用紙1枚と筆記用具を準備する②自分の中に起きている不安や怖いと思ってることを思いつくまにできるだけ多く紙に書き出す③書き出したことを一つひとつ読んでみて「事実」と「想像」を区別する。いかがですか? 紙に書き出すことで無意識に自分の中に閉じ込めていた不安を吐き出すことができるのと、書き出したことをあらためてじっくりと読み返してみることで頭の中が整理でき、多くの人が今の自分にまだ起きていないこと

(想像)に影響されているということに気がつくのです。さあ! 心を一步前に進めてみましょう♥



Profile

桐生純子

(株) Feel Communication 代表取締役
(コミュニケーションクリエイター)

富士銀行勤務を経て、米国プログラムの研修会社で教育トレーナーを経験の後、人材育成の会社を設立。国際イメージコンサルタントとして日本では数少ないヒューマンスキル分野で20年のエキスパート。年間の講演・研修は200本を超える。スキルにとどまらない「気づき」を与える話は「心に響く」「楽しく具体的にわかりやすい」と業種を超えて大好評。日経BP コラムニスト、2児の母。
コミュニケーショントレーニングジム→<https://kiriyujunko.com/>



ず、均等割額は5割引きになります。ただし、これは後期高齢者医療制度の対象になってから2年間に限った措置です。3年目からは通常の金額の負担が必要です。一方、所得割額はゼロになります。これは2年間限定ではなく、ずっとかかりません(ただし「当面の措置」とされています)。そのほかに(被扶養者だった人に限らず)所得が少ない場合には軽減措置があり、総じてみると大きな負担がかからないようになっていきます。

一方、病院などで診療を受けた場合の自己負担割合は後期高齢者医療制度では原則1割です。健康保険や国民健康保険は70歳未満は3割、70歳以上は原則2割です。自己負担は少なくて済みます。ただし、いわゆる現役並みの所得がある場合は3割負担です。

3割負担となるのは、原則として住民

自己負担割合は原則1割



税上の課税所得(各種所得控除を差し引いた金額)が145万円以上の場合ですが、後期高齢者医療制度の被保険者が世帯に1人の場合は、その被保険者の収入(所得ではありません)が383万円未満であれば3割負担にはなりません。健康保険の被扶養者になれるのは収入が180万円未満(60歳以上の場合)です。すなわち、それまで被扶養者だった場合は(収入が変わらないかぎり)1割負担で済むことになります。

★ご質問はお気軽にお寄せください。 info@jaifa.or.jp

やす い あけ み
安井 明美さん第一生命保険株式会社
滋賀支社南草津営業オフィス

1958年3月10日生まれ。
滋賀県大津市出身。1992年
8月募集人登録、役職は指導
所長。本社表彰は直近まで
15年連続18回の受賞、採用
基準は25年連続でクリア
している。MDRT終身会員、
リムラ国際継続率優秀賞
(IQA)に複数回受賞。趣味：
書道とヨガ。家族：単身赴任中の夫。血液型：A型。



心の かけはし

Vol.108

究極のプラス思考で 工夫と努力を重ねる 自分の人生を豊かに彩る たくさんのお会いに感謝

安井明美さんにとって、営業、採用、育成は切っても切れないもので、おろそかにはできないそう。
営業をすることで人に出会い、採用と丁寧な育成がまた営業につながる。
生命保険の営業を通じて、たくさんのお素敵な人に出会えることが
自身の人生を豊かにしてくれる財産なのだとか熱く語ります。

30年越しで大先輩から 褒められた

—— 新人の頃のエピソードをお聞かせ
いただけますか？

安井 新人のときは、会社から「こんな
活動をしましょう」というような指標が
あります。それをきちんとこなす職員で
した。頑張りをもってもらうと、当
時、師匠と仰ぐ入社時の支部長に報告し
たところ、「もうそれはしなくていいか
ら、あなた、これから10人採用してい
らっしゃい」と言われました。

—— それは、いきなり驚かれたでしょ
うね。

安井 それはもう、驚きました。けれ
ど、「あなたが楽になる秘訣よ。仲間が

あなたを助けてくれるから、やってごら
んなさい」と。私は、それをそのまま素
直に受け止めて、「では、やってみよう」
と取り組み始めました。実のところ、私
は生命保険の営業の実績よりも、採用の
実績でMDRTも終身会員にまでたどり
つけたと言っても過言ではありませんの
で、皆に助けられてこそその結果でした。

—— 25年連続で採用基準を満たされて
いるというのは驚異的ですね。

安井 当時9人だったオフィスは現在約
50人にまでなりました。オフィス分割も

できました。私が採用した方もたくさんいらつしゃいますが、皆で力を合わせた結果です。つい最近になって、先の師匠

から「故野村克也氏の言葉で、『金を残すは三流、名を残すは二流、人を残すは一流』という言葉があるけれど、あなたはまさにそれを体現し、あなたの第一生命人生は完結しましたね」と言われました。新人時代からおよそ30年。ようやく

いただいたお褒めの言葉は、コツコツと積み上げてきたという実感があつたからこそ、胸に沁み入り私にとって宝物となりました。私は、新人さん達と汗をかき、泣いたり笑ったりしながら一緒に営業にも回りますが、もちろん、続かなかつたり、都合があつたりで辞められた方もいらつしゃいます。でも、退職した方たちが、「安井所長にはお世話になったから」「信頼しているから」と、たくさん紹介をしてくださいました。だから、営業だけではない、採用だけでもない、営業、採用、育成をくまなくしていくことが、私にとっての生命保険の仕事で、気づけ

ば、お金ではない財産が築きあがつていたのだと思います。

—— 安井さんとお客様とのエピソードにも、とても興味がわいてきました。

安井 営業もまた、人と出会うことです。営業もまた、いろいろな出会いがあり、感動ばかりです。生命保険の営業をしていると、人って素晴らしいなあと思います。入社したときには、すぐにやめてもいいと思えるくらいの軽い気持ちで始めたのですが、とにかく会う人、会う人みんな良い方ばかりで、飛び込みしていても、お客様とのやり取りが楽しいのです。ほんの一例ですが、新人のときの印象的なお客様の話をさせていただきます。訪問先は大きなお屋敷でしたので、ここなら保険のお話を聞いてくれるかしら……と飛び込みをしたところ、そのときには、あいにく来客中でした。それで次の日、来客らしき車がありませんでしたので、もう一度訪問してみたところ、奥様が通してくださいました。連日で訪れたのが珍しかったようで、アンケート

を書いていただき、とても魅力的な方でお話も楽しかったので毎週のように通うようになりました。しかし、1ヵ月も通った頃、保険の話もせずに雑談ばかりしていたので、当時のトレーナーが随行し、設計書の説明をしてくださったのです。するとお客様は、それまで一度も商品の説明をしたことがなかったのにもかかわらず、「では、それに加入させてください」とおっしゃったのです。それはもう、驚きました。なぜ、加入していただけたのかもわかりませんでしたので、お客様に伺ったところ、「あなたは絶対に大成するから」と言ってくださいました。その後もずっとお付き合いが続きまして、その方にもずいぶんと応援していただきました。無欲の成果といったら変かもしませんが、計算も何もなく、ただ純粋に通うことが実った新人らしい挙動でした。

—— 新人ながら営業においてとても大切なことをされていますね。

安井 今振り返れば、一度ではあきらめ

ないこと、そして、粘り強く人間関係を創り上げること、これは営業にとつては必須のことです。その当時は、保険の知識はベテランの先輩にありませんでしたが、そのかわり、人間関係を地道に築いていくような基本的な活動をひたすらしていましたので、このような、はたから見たら、運がいい業績をすることができたように思います。

—— お客様との信頼関係を築くために心掛けていることはありますか。

安井 一見、誰から見ても、「この手続きは成績にならないんじゃない？」と言われるようなこともしてきました。けれど、「お客様のために何ができるだろうか」ということを常に考えてしまうのです。損得勘定抜きにお客様の為を思った商品設計をさせていただくことがその次につながるということを実感しています。お客様のための誠実な1件の契約は、複数のご契約やご紹介につながります。

—— 受賞要件が非常に難しいリムラ国際継続率優秀賞（IQA）も複数回受賞

されているそうですね。

安井 高い継続率は、お客様からの信頼の証だと、とてもありがたいと思っています。お客様のためといっても、お客様の言われるがままに受け身になるのは、少し違います。どのようなところでお客様のお役に立てるのか、もちろんお相手のことを拝見しながらですけど、ときには、あえて厳しいこともお伝えします。厳しいことを言ってくれてとてもありがたかったと、その後、懇意にしてくださる方もいます。本気でお客様と向き合うお付き合いすれば、必ず相手に伝わります。真摯に接していれば、いざ保険の話になったときに、「この人は、自分のことを考えて提案してくれているのだ」と、お客様はわかってくださるように思います。

この仕事を長くしていますから、残念ですけど、保険金がお役に立つときもあります。遺された方に「ほんとうに保険に入っていて良かったです」と言われるのは、妥協せずにお客様を救済できる内

容で提案しているからだと思っています。

生命保険業界のイメージを変えたい



—— 元々は生命保険の営業をすることは消極的だったとか。いつ頃から変化したのでしょうか。

安井 最初はずっとお断りし続けていました。そうしましたところ、私のことを誘っていたいた方が、生命保険の営業に対する世間の見る目を変えたいとおっしゃったのです。私はそのときに、なるほどと思いました。たしかに、最初はそのような風当たりが強いこともありましたが、お客様が、私と関わっていただけなかで、私のファンになっていただけになりました。お客様の気持ちがどんどん変わっていかれることがあります。「生命保険の営業の方がこんな感じだとは思わなかった」と言われました。自分のファンを増やせば、生命保険業界のイメージは変わっていくと思います。

す。そうあるために、仕事に対してお客様のお役に立っていると自信と誇りをもって本気でお客様に接しています。そうすると、自分の世界も変わります。私は、本当に良い方に恵まれ、助けていただいていると実感できています。ですから、生まれ変わっても生命保険の営業をしたいですね。そうしたら、もっとたくさんの方に生命保険の、そして人とのつながりの素晴らしさをお伝えできるからです。

—— お話を伺う限り、スランプとは無縁そうですね。

安井 スランプって常に自分の心の在り方だと思っています。私は、究極のプラス思考なのですが、物事をプラスにとらえる思考は、実は訓練次第で身につけられると思っています。マイナス思考になるのはクセなのです。もちろん、うまくいかないことが続くときがないわけではありませんが、私は行き詰ったと思わないようにしています。そういうときこそ、必死になって工夫をする、周辺のことを

キャッチする、アンテナを立てる。スランプだという人にはやってみてほしいと思います。

私は、地域のよろず承り所のような存在でいたいと思っています。販売する保険の商品はあくまでもツールのひとつです。今、その方が保険の商品を必要としていなかったら、必要とされている別の情報をお届けして、お客様のお役に立ちたい。お客様に必要とされる存在になつていく自分磨きが、生命保険営業の真髄なのだと思います。そしてそれは、間違いなく自分を成長させ、人生を豊かにしてくれると思っています。

最後に、今まで私を育てていただいた私に関わっていただいた全ての方に本当に感謝しています。



応援メッセージ

安井さんとお話した印象は、「困ったときに駆け込みたくなる頼りになるお姉さん」。

たった一度お話しただけで、どうかして目の前の人の役に立ちたいという彼女の想いが伝わり、多くの方から支持されている姿が容易に想像できました。インタビュアの最中に生命保険の営業だからこそ、たくさんのかげがえのない人に出会えたと繰り返し返っていたのが印象的。ご自身が生活する地域での活動を通じ、ますますご自身の人生が楽しくなる地域づくりの実現をお祈りしています！

Interviewer

かけひ

掛飛 まどか

慶應義塾大学文学部卒業後、大手生命保険会社のFP専門職として営業職員の活動をサポート。退社後、生損保の販促ツールやデータ集の制作、執筆などの業務に携わったのち、2007年より

独立。保険分野にとどまらない執筆活動、親子や女性向けのイベントの企画運営、発酵の研究など、『人とモノとパシヨをつなぐ』というコンセプトで活動中。



思わず伝えたいくなる!

お金 にまつわる エトセトラ

第111回

4月から民法改正で 敷金のルールが 変更に



期待される
敷金トラブルの減少



2020年4月1日から民法が改正され、賃貸借契約に係るさまざまな見直しが行われました。その中の一つが、敷金に関する改正です。

そもそも敷金とは、賃料などの担保目的として、賃借人が不動産を借りる際に賃貸人に預けるお金のことです。これまで、敷金には明確なルールが存在せず、不動産取引の慣習のなかでやりとりされてきました。

今回の改正では、敷金の「定義」と「返還時期・範囲」が明確化されました。改正後の定義では、敷金、礼金、権利金、保証金等、賃料の担保目的のお金はすべて「敷金」とされます。返還時期は「賃貸借が終了して賃貸物を返還された時」、返還範囲は「敷金から損害賠償・未払賃料・原状回復費用等の未払債務を差し引いた残額」とされました。

また、改正により、「原状回復ルール」も明確化されました。原状回復は、「賃借人の居住、使用により発生した建物価値の減少のうち、賃借人の故意・過失、

善管注意義務違反、その他通常の使用を超えるような使用による損耗・毀損を復旧すること」と定義されました。ここでの「損耗・毀損」は、「引越作業時のひっかき傷」「タバコの臭い・ヤニ」「ペットによる傷」等が該当し、復旧費用は賃借人負担となります。対して、いわゆる経年変化や通常の使用による損耗等の修繕費用は、賃料に含まれるものと定義されました。たとえば、「床やカーペットのへこみ・設置跡」「壁、床、畳等の日焼け」「鍵の取換え」等は、原状回復の必要がないということです。

本改正は2020年4月1日から適用され、それ以前から入居している場合は対象外となります。その場合、敷金トラブルが発生したら、国土交通省の「原状回復をめぐるトラブルとガイドライン」を活用することが有効です。

敷金に関するルールが明文化されたことで、今後、敷金返還等に係るトラブルが減少することが期待されています。

想いをつなぐ

Vol.30

「リレー・フォー・ライフ・ジャパン2019とまこまい」に参加しました

苫小牧協会 会長 平田 さゆり

「リレー・フォー・ライフ」に初参加！

私たち苫小牧協会は、去る2019年8月24日、オートリゾート苫小牧アルテン・青少年キャンプ場にて開催された、「リレー・フォー・ライフ・ジャパン 2019 とまこまい」に団体参加しました。

リレー・フォー・ライフとは、がん患者の方やそのご家族を支援し、地域全体でがんに向き合い、がん征圧を目指すもので、1年を通じて取り組むチャリティ活動です。

苫小牧協会がリレー・フォー・ライフに参加するのは初めてであり、役員一同は手探りでのスタートとなりました。しかし、当日は、会員とその家族、一般の方を含む106名が集まりました。これは、今回の参加団体で一番多い人数であったことから、実行委員長から支援へのお礼の言葉をいただきました。参加者の中にはベビーカーに乗った赤ちゃんや幼児までいます。前日は大雨が降り、当日はど

うなることかと案じていましたが、おかげさまで晴天となり、真夏らしい天候に恵まれました。かなりの暑さの中での開催となり、小さな子どもたちも一緒に参加するため、「みんなで1～2時間歩こうよ！」とスタート。歩き終えたあとは、皆清々しい気持ちで、子どもたちもかき氷を食べたり等、とても楽しく過ごすことができました。

今年は200名を目指したい

今年も参加させていただくために、200名規模に拡大してチャレンジしたいと考えています。

また、苫小牧協会では、このほかの主な社会貢献活動として、毎年、敬老の日を前に、胆振、日高管内の障がい者施設や介護施設にタオルを寄贈する支援活動も行っています。

今後も苫小牧協会役員一同、社会貢献活動に精一杯取り組んでいきます。



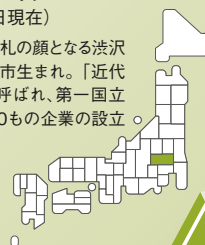
JAIFA VOICE

～JAIFA地方協会活動レポート～

▶ 埼玉県

人口 734 万 1,794 人
(2020 年 4 月 1 日現在)

2024 年に新 1 万円札の顔となる渋沢栄一は、埼玉県深谷市生まれ。「近代日本経済の父」と呼ばれ、第一国立銀行をはじめ、約 500 もの企業の設立にも携わり、数々の功績を残した。市内には渋沢栄一記念館もある。



レポーター 大塚 治 (埼玉県協会会長/ソニー生命)

公益組織会員として、誇り高い居場所となる JAIFA でありたい

埼玉県協会は、報告会、研修会、社会奉仕活動など公益法人組織としての企画、運営のため、年 10 回の四役会、8 回の幹事会、そして委員会を必要に応じて開催。幹事約 40 名が毎回高い出席率のもとに運営に携わっています。

会員にとって居心地の良い場所に

埼玉県協会は、映画「翔んで埼玉」で全国区になった、江戸、東京の繁栄を陰で支え続けてきた埼玉県人気質そのものの地方協会ですが、いずれは埼玉が JAIFA の標準と言われるようになりたいという志を持って活動しています。腰は低いがプライドは高いので扱いには注意してください (笑)。

今期より副会長に渉外も担当をしていただき、各社管理職、各社分会との更なる協力体制の構築と、会員数の少ない会社との新たな関係作りを進めています。また、社会貢献事業では、本年度から、愛のドリーム募金によって、一つは、埼玉県子ども食堂ネットワーク登録団体へ食材購入補助金を、もう一つは、一般社団法人埼玉県障害者スポーツ協会へ運営費支援金を贈呈予定です。この活動を通じて会員が中心となり、一般の方々と共に協力して参加できる新たな体験型の社会奉仕活動を展開し、公益事業の姿を明確にしていきたいと思えます。子ども食堂への支援活動で情報を集める中で頻繁に耳にするのが「居場所のない子どもをなくす」「子どもを孤独にしない」という言葉でした。このような言葉にこたえていく上でも、JAIFA の組織が会員にとっても居心地の良い組織として運営し参画できる場所として協会の運営を心掛けていくことが大切であると考えます。報告会、研修会には毎回 200 ～ 300 名の参加があります。2020 年 1 月 31 日に行われた愛のドリーム募金贈呈式では、地元埼玉新聞社の取材もあり、ハートフルファンデーションでの台風被災地への



支援と併せて感謝状をいただきました。加えて、リレー・フォー・ライフでは、埼玉初開催時から連続してチーム参加しており、長時間のリレーを時間帯ごとに担当会社を振り分けて有意義に支援のお手伝いをさせていただいています。このような活動は、めぐりめぐって自らに跳ね返って戻ってくるのです。

それぞれの経験が蓄積された 1300 ページの辞書

JAIFA という公益団体を辞書に例えると、会員一人ひとりが大切な 1 ページなのです。自らの経験を持ち寄り、社会貢献活動に資するとともに、会員一人ひとりが思いを込めて、大切なお客様とともに生命保険業界で活躍しています。埼玉県の辞書は 1300 ページを越えた宝物です。ですから、これからも会員が増えることは、そのページ数が増え、中身がますます濃く充実し、より役立つ辞書になるということだと思います。これからも埼玉県人気質も大切に、協会の発展に寄与していきたいと思えます。

